

“Wij vullen en voelen elkaar aan”

door Jan Marutiak

Nyenburgh met vestigingen in Amsterdam, Heerenveen, Roosendaal en Roermond heeft een jarenlange band met BSB Assuradeuren in Geleen. Nyenburgh Vermogensbeheer en -advies bedient zowel particuliere als institutionele beleggers in binnen- en buitenland.

Het eerste contact tussen BSB Assuradeuren en Nyenburgh dateert van een tiental jaren geleden, toen Har Henssen, Eric Bisschops en Rien Breuls van BSB Assuradeuren bij Nyenburgh een opleiding beleggen volgden. Sindsdien heeft BSB Assuradeuren de kennis en kunde in huis om klanten te ondersteunen bij beleggingsadvies en heeft het Geleense kantoor kunnen bouwen aan een portefeuille van beleggers. Rien Breuls van BSB Assuradeuren profileert deze klanten als volgt: “Klanten met financiële ruimte. Relaties van ons kantoor die bij hun financiële planning meer rendement zoeken en onze deskundigheid vragen. Meestal vermogende particulieren. Maar ook een ondernemer, die wij zowel zakelijk als privé van advies dienen.”

Kruisbestuiving

De jarenlange wisselwerking tussen Nyenburgh en BSB Adviseurs verloopt perfect. Breuls: “Peter Berkelaar, directeur van de vestiging van Nyenburgh in Roermond schakelt ons met regelmaat in als zijn klanten een assurantie- of hypotheekadvies nodig hebben. Wij plannen een gezamenlijk bezoek om de wensen te inventariseren, zodat ons advies spoort met de beleggingsstrategie die Nyenburgh met deze klant heeft afgesproken. Want het uitgangspunt blijft de klant, die perfect verzorgd moet worden.” Maar het mes snijdt aan twee kanten. “Klanten van BSB Assuradeuren die een substantieel bedrag kunnen investeren, verdienen het beste beleggingsadvies en een uitgedacht risicoprofiel. Dan kunnen wij deze relaties naar onze smaak het beste verwijzen naar Nyenburgh.” Een kwestie van kruisbestuiving, die ook tot uiting komt op beide websites, waarin Nyenburgh en BSB Assuradeuren linken naar elkaar. “Eens per drie weken ontmoeten wij elkaar om zaken door te nemen. Elk jaar kiezen wij een overlegmoment in groter verband, waarbij al onze gezamenlijke klanten de revue passeren. Dan wordt voor iedere klant indien nodig een nieuw actieplan besproken en opgesteld.”

Klik

Voor Rien Breuls is het duidelijk dat beleggers beter af zijn met een vermogensbeheerder als Nyenburgh. “Het gaat om substantiële bedragen, dus is deze belegger het beste gebaat bij een vaste contactpersoon, die de persoonlijke situatie kent. Nyenburgh is, net als BSB een vrij platte organisatie, waarbij de klant centraal staat.” Door de jaren heen is ook de persoonlijke verhouding tussen de contactpersonen van beide bedrijven verdiept. Rien Breuls: “Het klikt of het klikt niet. Nyenburgh en BSB Assuradeuren vullen en voelen elkaar aan, waarvan beiderlei klanten optimaal profiteren. Dat is de grote winst van deze samenwerking. Deze klanten vormen een speciale groep, die een bijzonder adequate persoonlijke benadering prefereert. Wij leveren die meerwaarde aan de klanten van Nyenburgh en Nyenburgh doet dat bij onze klanten.”



BSB Assuradeuren
Minister Ruysstraat 4-6
6162 XK Geleen
Tel 046-4230231
www.bsbassuradeuren.nl

NYENBURGH
VERMOGENSBEHEER

